

Ihr Geschäft ist eine
Schatzkammer - bringen Sie
Ihre Produkte zum
Funkeln!

VERKAUFS DOCH EMOTIONAL für HandwerkerInnen (Bäcker, Fleischer & Konditoren)

Verkaufs-Workshop für handwerklich erzeugte Produkte EINLADUNG ZUM WORKSHOP

am **07. Mai 2019** von 08:00 bis 13:00 Uhr
WKO Niederösterreich, St. Pölten, Wirtschaftskammer-Platz 1, 3100 **St. Pölten**

*... wodurch unterscheiden Sie sich vom Lebens-
mitteleinzelhandel? Was ist IHRE Stärke?*

JA! Richtig: SIE! Mit Herz und Seele!

Wenn's etwas gibt, das uns keiner nehmen kann,
dann ist es unsere Persönlichkeit! Keiner ist näher
dran am Kunden als wir! Wir wechseln zwischen
Backstube und Verkaufstheke und kennen die Wün-
sche unserer Kundinnen und Kunden ganz genau!
(Falls nicht, gehört das analysiert und verbessert!)
Und genau DAS machen wir uns nun zum absoluten
Verkaufsargument!

Aber wie?

... das erfahren Sie bei uns!

Der/die erfolgreiche Verkäufer/in

Erfolgreich verkaufen und zur gefragten Persönlichkeit
werden!

Lebensmittel ehrlich und erfolgreich durch Emotionen
verkaufen!

Unser Workshop im Detail:

- > Die **Verkäuferpersönlichkeit**: Blickkontakt, Distanzzonen, Non-Verbale Kommunikation
- > Mein **Betrieb** und meine **Produkte**: wo liegen unsere Stärken, Positionierung
- > Unsere Kunden richtig verwöhnen: **Bedürfnis & Bedarf**, aktive Gesprächsführung, positiv argumentieren
- > Warenpräsentation: von **Kundennutzen** und Produktnutzen
- > **Abschlusstechniken** im Verkauf
- > Verkaufsförderung und Visual Merchandising: **Gestaltungstipps** im Schaufenster, günstige Deko-Tipps, das Kundengehirn verstehen, wie Sie Emotionen wecken und nutzen
- > Wie Sie Ihren Produkten neues Leben einhauchen... **Zauberei** oder Erlernbar?!

Herzlichst, Ihre Lebensmittelakademie

Ihr Geschäft ist eine
Schatzkammer - bringen Sie
Ihre Produkte zum
Funkeln!

VERKAUFS DOCH EMOTIONAL

für HandwerkerInnen (Bäcker, Fleischer & Konditoren)

VERBINDLICHE ANMELDUNG

am **07. Mai 2019** von 08:00 bis 13:00 Uhr
WKO Niederösterreich, St. Pölten, Wirtschaftskammer-Platz 1, 3100 **St. Pölten**

Teilnahmegebühr: 200 € netto je Teilnehmer/in

gewünschter Schwerpunkt - bitte ankreuzen - Mehrfachauswahl möglich:

- | | | |
|---|--|--|
| <input type="checkbox"/> Verkauf allgemein / Verkaufspersönlichkeit | <input type="checkbox"/> Sensorik & Produkt-Beschreibungen | <input type="checkbox"/> Schaufenstergestaltung |
| <input type="checkbox"/> Storytelling | <input type="checkbox"/> Produktentwicklung | <input type="checkbox"/> Sonderfälle im Verkauf |
| <input type="checkbox"/> rechtlich korrekt verkaufen | <input type="checkbox"/> Was Kunden wirklich wollen | <input type="checkbox"/> Einwand- und Preisgespräche |

Name: _____

Firma: _____

Tel + e-Mail.: _____

Rechnungsadresse: _____

Datum & Unterschrift: _____

Newsletter-Anmeldung: JA NEIN (bitte ankreuzen)

Mit meiner Unterschrift bestätige ich die Anmeldung und stimme den Allgemeinen Geschäftsbedingungen (AGB) (www.lmakademie/impressum.html) der Lebensmittelakademie zu. Des weiteren stimme ich zu, dass die von mir genannten Daten zum Zwecke der Administration der Workshops von der LMAk verarbeitet werden. Für den Fall, dass ich Dritte zu diesem Service anmelde, erkläre ich hiermit ausdrücklich, dass ich bevollmächtigt bin, diese Anmeldung vorzunehmen und über eine entsprechende datenschutzrechtliche Zustimmungserklärung verfüge. Auf Wunsch kann die Löschung der Daten beantragt werden.

Vollständig ausgefüllt bitte per Mail oder Fax an:

Fax: +43 (0)1 504 36 13
Mail: LM-akademie@wko.at



Ihre Trainerin

Simona NEMETZ, MA
Nemetz-Fleisch HandelsgmbH

Studium: Lebensmittelproduktentwicklung,
Rechnungswesen & Controlling, Marketing & Vertrieb

TIPP:
Bringen Sie, wenn möglich 1 ungekühlt
haltbares Produkt aus Ihrem Sortiment
mit!